

FinFactor stap dichterbij vermogende West-Vlamingen

Met Marc Debaveye en Steve Eduwaere versterkt partner Philippe Mahieu uit Brugge het West-Vlaamse team van de Antwerpse vermogensbeheerder FinFactor. "Wij zijn ondernemers en geen bankiers. West-Vlamingen staan op hun eigenheid en onafhankelijkheid en zijn heel kostenefficiënt. Dat zijn waarden die we delen."



FinFactor werd in 2016 opgericht toen een aantal ervaren experts in private banking en vermogensbeheer elkaar vonden. "We wilden naar een ander model gaan, waarbij je enkel het belang van de klant verdedigt", vertelt Philippe Mahieu. "Dat betekent dat we 3 waarden vooropstellen: professionaliteit, onafhankelijkheid en transparantie. Een concreet voorbeeld: banken bieden vaak hun eigen fondsen aan, maar die leveren niet altijd de beste resultaten op. Toch houden ze die in portefeuille. Tweede voorbeeld: als ze al externe fondsen aanbieden, vloeit een deel van de opbrengsten ook weer naar de bank terug, en niet naar de klant. FinFactor werkt echter volledig onafhankelijk van gelijk welk product en alle commissies worden doorgestort naar de klant, wat belangenvermenging uitsluit. Met professionele software analyseren wij alle fondsen die in België worden gecommmercialiseerd. We hebben een volledig eigen model ontwikkeld om de prestaties en de risico's te vergelijken en de toegevoegde waarde te berekenen die de beheerder na kosten levert. Als vandaag een actief beheerd fonds even goed

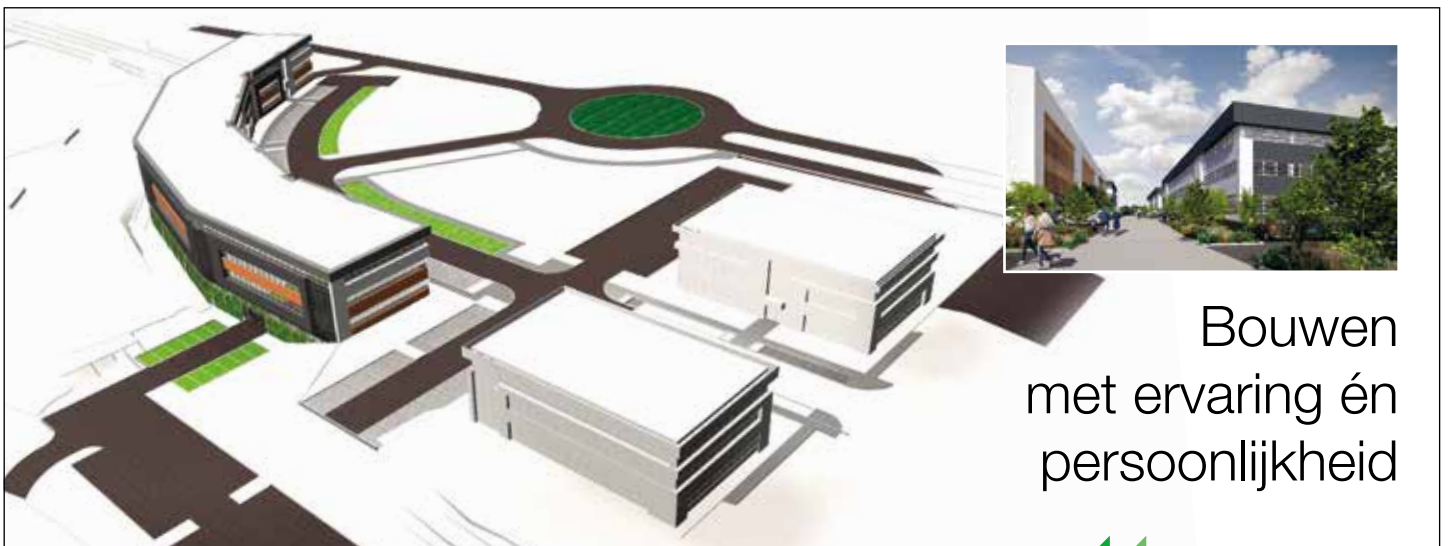
scoort als een tracker/ETF, dan gaan we de tracker nemen omdat de kosten er lager zijn. Vanaf een vermogen van 1 miljoen euro kan je bij ons terecht."

Meer financiële educatie nodig

FinFactor opent geen kantoor in onze provincie. "Door niet te investeren in stenen, kunnen we onze focus nog meer op de klant leggen. Buiten ons kantoor in Antwerpen gaan we bij onze klanten thuis of werken we via videoconferentie, wat heel efficiënt verloopt. We overwegen evenwel om een bezoekersadres in Kortrijk te openen waar we mensen ad hoc kunnen ontvangen. We kijken met vertrouwen naar de toekomst. Cash wordt door de inflatie almaar minder waard en het rendement op vastgoedinvesteringen daalt door de stijgende prijzen. Maar om goed te beleggen is er meer financiële educatie nodig, merk ik ook binnen mijn lesopdracht aan EHSAL. Tweede en derde generaties van familiebedrijven weten vaak wel hoe het bedrijf in elkaar zit, maar minder hoe ze het financieel vermogen optimaal kunnen beheren. Dat is nochtans noodzakelijk om kritisch te kunnen kijken naar het potentieel, de risico's en de kosten." (SD

- Foto Kurt)

WWW.FINFACOR.BE



Bouwen
met ervaring én
persoonlijkheid

INDUSTRIEBOUW VANDEN BUSSCHE nv
Welvaartstraat 1 | B-8630 Veurne | T +32 58 23 32 86
info@vandenbussche.be | www.vandenbussche.be

Veurne
Vanden Bussche